

Handelsassistent, salg - kort fortalt

Specialet Handelsassistent, salg i Handelsuddannelsen med specialer

FAKTA

2 ÅR I VIRKSOMHEDEN

Hovedforløbet varer 2 år.

PRAKTIK

Praktikken tilrettelægges i forhold til virksomhedens konkrete arbejdsfunktioner via et pointsystem.

8-12 SKOLEUGER

Der er 8-12 ugers skole i løbet af det 2-årige hovedforløb.

TALENTSPOR

På talentspor har eleverne hovedparten af deres fag på et højere niveau "Ekspert".

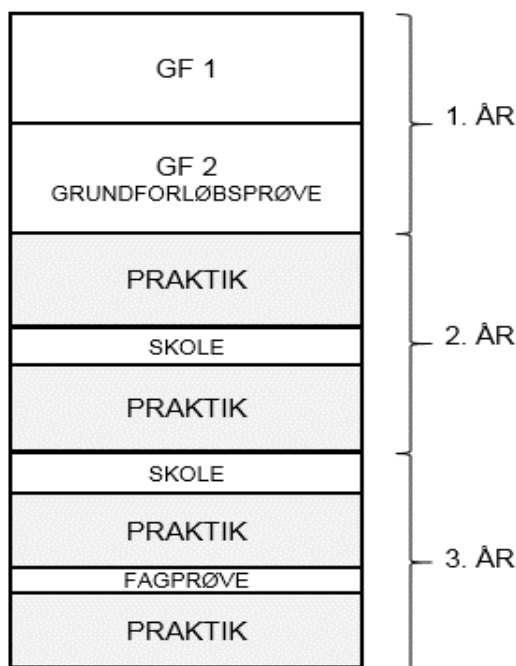
UDBREDELSE

Der blev indgået 820 aftaler i 2018.

LÆS MERE

Se side 2

EN VEKSELUDDANNELSE



ARBEJDSOMRÅDE

Handelsassistent - salg er et af Handelsuddannelsens fire specialer. Specialet er målrettet virksomheder, der beskæftiger sig med salg af produkter og/eller serviceydelser til andre virksomheder.

Salg handler om at planlægge og foretage salg og markedsføring af varer og/eller serviceydelser til andre virksomheder. I specialet fokuseres der, i teori og praksis, på at finde og levere de ydelser, som tilfører værdi, og fastsætte værdiens betydning for virksomhedens økonomi.

Uddannelsen sigter mod, at eleven opnår en helhedsforståelse af salgsprocessen fra kundens behov opstår, til varelevering og betaling.

Specialet kan evt. gennemføres rettet mod en bestemt brancheretning.

OPLÆRINGEN I VIRKSOMHEDEN

Fleksibiliteten er stor i handelsuddannelsen. Elev og virksomhed skal selv sammensætte en praktikplan (uddannelsesplan) ved at vælge netop de arbejdsopgaver, som passer bedst til virksomheden og eleven. Praktikplanen tager afsæt i en række bundne arbejdsopgaver inden for:

- Salg
- Kundeservice
- Formidling
- Kalkulation
- Markedsføring
- Salgsplanlægning

BRANCHERETNING/PROFIL

Inden for specialet kan der knyttes en brancheretning/profil:

- Auto
- VVS
- Stål
- El
- Træ og byggematerialer
- Værktøj og værktøjsmaskiner
- Landbrugsmaskiner
- Storkunder

I den del af uddannelsen, der foregår på specialefagskoler, vil brancheretning/profil blive integreret med specialets bundne specialefag.

SKOLEOPHOLDENE I HOVEDFORLØBET

I alt er der 8-12 ugers (10-12 med brancheretning/profil) skoleophold inkl. den afsluttende fagprøve i løbet af hovedforløbet, hvor der er rig mulighed for at vælge netop de fag, som passer bedst til virksomhed og elev. 4 uger er bundne, 6 uger, såfremt en brancheretning/profil vælges. I 3-7 uger (3-5 med brancheretning/profil) kan elev og virksomhed vælge relevante fag fra et katalog.

INDHOLD OG MULIGHEDER

Kort fortalt	
Grundforløbet	Uddannelsens grundforløb er op til 2 x 20 uger og består af grundfag og et uddannelsesspecifikt fag, der handler om B2B handel. Særligt om studenter: Elever med en gymnasial uddannelse skal følge særlige afkortede grundforløb på 5 uger for hhx og på 10 uger for stx, hf og htx. Særligt om voksne: Voksne starter altid med en realkompetencevurdering og skal derfor ofte have et kortere grundforløb.
EUX	Der er mulighed for at tage Handelsuddannelsen kombineret med en gymnasial eksamen, gennem et såkaldt EUX forløb. EUX forløbet er et frivilligt tilvalg, der forlænger uddannelsen med 1 år. Den gymnasiale eksamen giver adgang til at læse videre, på lige fod med andre uddannelser med en gymnasial eksamen.
Overgangskrav	For at starte på hovedforløbet/praktikken skal eleven opfylde uddannelsens "overgangskrav". På Handelsassistent - salg består overgangskravene i at eleven skal opnå et gennemsnit på 2,0 i 5 grundfag på C niveau samt bestå en grundforløbsprøve i et uddannelsesspecifikt fag. Særligt om studenter: Se overgangskravene for studenter i "Grundforløb og overgangskrav"
Hovedforløb	Hovedforløbet/praktikken er på 2 år og omfatter også skoleophold med specialefag og en afsluttende fagprøve. Særligt om voksne: Voksne starter altid med en realkompetencevurdering og skal derfor ofte have et kortere hovedforløb. Særligt om studenter: Hovedforløbet er på 1 år. Dog kan uddannelsesaftaler, der påbegyndes senest den 1. august 2020, vare op til 2 år.
Praktik	Oplæringen i virksomheden tilrettelægges i en praktikplan. Målene for oplæringen består dels af bundne oplæringsfunktioner og dels af en række valgfrie funktioner, hvor elev og virksomhed kan skræddersy forløbet, så det passer til den konkrete virksomhed og elev.
Specialefag og fagprøve	Skoleopholdene i hovedforløbet omfatter bundne og valgfrie specialefag: Bundne specialefag: 4 uger (+2 uger med brancheretning/profil) + 1 uge til fagprøven. Valgfrie specialefag: 3-7 uger (3-5 uger med brancheretning), med mulighed for at aftale yderligere 0-4 ugers valgfrie specialefag som erhvervsrettet påbygning. Voksne har valgfrie specialefag i 2-6 uger (2-4 uger med brancheretning/profil). Den afsluttende fagprøve gennemføres inden for uddannelsens sidste 6 måneder.
Voksenspor/EUV	Voksne, der er fyldt 25 år, starter altid deres uddannelse med en realkompetencevurdering på skolen. Den voksne bliver derefter indplaceret i et af 3 forskellige voksenspor, som kan være kortere end forløbene for unge, både i skole-delen og i praktik-delen. I udgangspunktet er praktikken stadig 2 år, og i udgangspunkt skal den voksne have de samme specialefag som den unge, men kan dog ikke få helt så mange valgfrie specialefag som den unge.
Talent/højniveaufag	Der udbydes talentspor med fag på Ekspert niveau inden for Salg, salgsanalyse og salgspsykologi. Der udbydes specialefag, der er udviklet på det højere valgfrie niveau Ekspert, f.eks. inden for, Relationsmarkedsføring i praksis, indkøbsmetode og logistikmetode. Desuden udbydes der talentmoduler inden for fagene E-handel og Supply Chain Management.

**Kontakt skoler, der
udbyder et eller flere
specialer**

BC Syd (Als), Erhvervsskolerne i Aars, Knord (Frederikssund, Hillerød, Lyngby),
Handelsfagskolen i Odder, Herningsholm Erhvervsskole, IBC International
Business College, Mercantec, Rybners, Tietgenskolen, Viden Djurs (Grenå),
Zealand Business College, Aalborg Handelsskole, Aarhus Business College